

НЕФТЯНАЯ СТРАТЕГИЯ АЗЕРБАЙДЖАНА В 1990-х гг.: ИЛЬХАМ АЛИЕВ И «КОНТРАКТ ВЕКА»

© 2024

М. А. Бурьян¹

В статье рассматриваются истоки и суть «энергетической стратегии» азербайджанского президента Г. Алиева (1993–2003). Сделан акцент на том, что подписанию «контракта века» между Азербайджаном и консорциумом западных фирм предшествовал трудный переговорный процесс. Европейские и американские партнеры хотели приобрести азербайджанскую нефть дешево и на выгодных для себя условиях. Более того, недобросовестные посредники чуть было не сорвали переговоры. Это и заставило Г. Алиева назначить вице-президентом ГНКАР своего сына И. Алиева. Он не только вывел переговорный процесс на новый уровень, но и убедил представителей нефтяных фирм подписать договор на тех условиях, которые были выгодны в первую очередь Азербайджану.

Ключевые слова: Азербайджан, Г. Алиев, И. Алиев, нефть, «контракт столетия»

Для цитирования: Бурьян М. А. Нефтяная стратегия Азербайджана в 1990-х гг.: Ильхам Алиев и «контракт века». *Вестник Института востоковедения РАН*. 2024. № 2. С. 159–163. DOI: 10.31696/2618-7302-2024-2-159-163

AZERBAIJAN'S OIL STRATEGY IN THE 1990S: ILHAM ALIYEV AND “THE CONTRACT OF THE CENTURY”

Maria A. Buryan

The article considers the origins and nature of the “energy strategy” Heydar Aliyev. Indicates that signing of a “contract of the century” between Azerbaijan and a consortium of Western companies preceded a difficult negotiation process. European and American partners wanted to purchase Azerbaijani oil cheaply and on favorable terms. Moreover, unscrupulous middlemen had nearly wrecked the talks. It forced Aliev to appoint own son Ilham Aliyev to the post of Vice President of SOCAR. He not only led the negotiations to a new level and also convinced the representatives of the oil companies to sign an agreement on the terms that were profitable primarily for Azerbaijan.

Keywords: Azerbaijan, Heydar Aliyev, Ilham Aliyev, oil, “contract of the century”

For citation: Buryan M. A. Azerbaijan's Oil Strategy in the 1990s: Ilham Aliyev and “The Contract of the Century”. *Vestnik Instituta vostokovedeniya RAN*. 2024. No. 2. Pp. 159–163. DOI: 10.31696/2618-7302-2024-2-159-163

¹ Бурьян Мария Анатольевна, кандидат исторических наук, старший преподаватель ФГБОУ ВО «ЛГПУ», Луганск; m.krasnyakova@mail.ru

Maria A. Buryan PhD (Hist.), Senior lecturer of FSBEI HE LPR «LSPU», Lugansk; m.krasnyakova@mail.ru

Рост геополитической значимости Каспия, усиление роли Азербайджана как регионального лидера во внешней политике Вашингтона и Москвы после распада СССР, анализ нефтяной стратегии Баку, увенчавшейся подписанием «контракта века» в 1994 г. с западными партнерами, — все эти вопросы интересовали как отечественных, так и зарубежных ученых. Среди первых следует назвать С. Колчина, Р. Мамедова, Е. Митяеву, С. Чернявского и других [Колчин, 1998; Мамедов, 2001; Митяева, 1998; Чернявский, 2006]. Вместе с тем в их трудах мало внимания уделялось личности Ильхама Алиева как непосредственного участника «нефтяных» переговоров и человека, благодаря которому нефтяные планы его отца — Гейдара Алиева — сумели воплотиться в жизнь. Попробуем восполнить этот научный пробел.

Итак, с момента обретения Азербайджаном независимости 18 октября 1991 г. стартовала и новая государственная стратегия по разработке нефтяных месторождений Каспийского моря, один из секторов которого принадлежал молодой республике. Суть ее заключалась в том, чтобы привлечь западный капитал к освоению азербайджанских нефтяных ресурсов. Эта идея возникла еще на рубеже 1990-х гг., когда 18 января 1991 г. Министерство нефтяной и газовой промышленности Советского Союза и Совет Министров Азербайджанской ССР приняли постановление о проведении тендера по изучению и разработке крупного месторождения «Азери». В июне того же года тендер выиграла американская компания «Амоко», которая должна была создать совместное предприятие с «Каспморнефтью» [Андрианов, 2007, с. 129]. Однако приход к власти в Азербайджане Народного фронта, война с Арменией за Нагорный Карабах, нарастание противоречий с Россией, общий экономический кризис не способствовали этому.

Гейдар Алиев (1993–2003), одержавший победу в президентской гонке в октябре 1993 г., вернулся к этим проектам и пытался стабилизировать ситуацию в стране путем использования так называемой «нефтяной дипломатии». Суть ее заключалась в том, чтобы вывести на глобальный уровень вопрос добычи и безопасной транспортировки каспийского «черного золота». От того, насколько успешной будет эта стратегия, зависело на тот момент укрепление суверенитета страны, повышение ее международного рейтинга, а также реализация социально-экономических реформ, способных стимулировать внутреннее развитие.

Предполагалось, что иностранным фирмам будет принадлежать 50% уставного капитала при разработке трех месторождений — «Гюнешли», «Азери» и «Чираг», при этом интересы России игнорировались и в консорциуме, и при определении маршрута экспортного нефтепровода. Ведущая роль в этом проекте принадлежала альянсу «Бритиш петролеум» и «Statoil». Уже осенью 1992 г. было создано совместное предприятие между ними и азербайджанским объединением «Азернафта» и «Каспморнафтвагаз».

Гейдар Алиев взял под личный контроль все переговоры, касающиеся заключения нефтяного контракта. Он прекрасно понимал, что подготовка многомиллионных стратегических сделок, действие которых рассчитывалось на тридцатилетний срок, — дело чрезвычайно ответственное и трудное. Более того, люди, участвовавшие в этом процессе, должны быть не только профессионалами, но и в большой степени патриотами, понимать значение подписанных договоров для будущего страны. Хафиз Пашаев, первый посол Азербайджана в США, с нескрываемым раздражением отмечает, что на тот момент в Азербайджане не было должным образом подготовленных специалистов, кроме того, как впоследствии оказалось, не было и верных, надежных посредников для ведения переговоров [Мамедов, 2001, с. 52].

4 февраля 1994 г. Гейдар Алиев издал распоряжение «Об ускорении разработки морских месторождений нефти и газа в Азербайджане». Этот стратегический документ лег в основу

переговоров, которые Государственная нефтяная компания Азербайджанской Республики (ГНКАР) начала с представителями крупнейших нефтяных компаний мира [Андрианов, 2007, с. 131].

Президент Азербайджана поручил переговоры «солидному, опытному, деловому», по словам Р. Гулиева [Пашаев, 2009, с. 92], Марату Манафову. Азербайджанец по происхождению, М. Манафов длительное время жил в Чехии, активно занимался предпринимательской деятельностью в Восточной Европе. На начальном этапе переговоры проходили именно под его руководством. Однако в дальнейшем представитель правительства США Р. Козларич сообщил послу Азербайджана Х. Пашаеву, что заключения нефтяного соглашения не будет из-за недопустимого поведения М. Манафова. Оказалось, что во время встреч на самом высоком уровне в Лондоне тот потребовал взятку в сумме трехсот миллионов долларов. Американцы отказывались вести деловые переговоры, если Азербайджан и в дальнейшем будет представлять М. Манафов. Г. Алиев, выслушав Х. Пашаева, сказал, что в кратчайшие сроки планирует отстранить М. Манафова от переговоров [Пашаев, 2009, с. 93].

Президента тревожило затягивание процесса привлечения иностранного капитала к разработке нефтяных месторождений. Стратегические интересы Азербайджана требовали не только немедленного подписания контракта, но и скорейшей его реализации. Именно поэтому Г. Алиев решился на шаг, который критически был оценен оппозицией, но поддержан его окружением. Он назначил своего сына Ильхама Алиева первым вице-президентом государственной нефтяной компании. Г. Алиев понимал, что еще одно фиаско в переговорах обойдется стране очень дорого. При таких условиях ему нужны были люди, которым можно было полностью доверять, которые бы стали его соратниками и единомышленниками в реализации нефтяной стратегии страны. И. Алиев соответствовал этим критериям как нельзя лучше, хотя и не имел базового образования нефтяника.

О своем «нефтяном крещении» сам Ильхам Алиев, в будущем — преемник отца, президент Азербайджана (с 2003 г.) — вспоминает с гордостью: «Президент позвал меня и сказал: “Надо заняться этой работой, это очень важно для страны”. — Слово отца для меня — закон. Если он говорит — значит надо. Надо взяться за новое дело. И, как всегда, трудиться с полной отдачей» [Андрианов, 2007, с. 128].

И. Алиеву помогал один из лучших специалистов-нефтяников в Азербайджане, однофамилец президента Натик Агами оглу Алиев. Именно ему Г. Алиев доверил в 1993 г. государственную нефтяную компанию. Как показали последующие события — не ошибся [Андрианов, 2007, с. 128].

Кроме Н. Алиева, у руля ГНКАР стоял другой хороший специалист, доктор технических наук, первый вице-президент нефтяной компании Х. Юсифзаде. К решению Г. Алиева относительно своего сына он отнесся неоднозначно: «Изначально назначение такого молодого человека вице-президентом нефтяной компании меня заставило задуматься. В те времена мы лишь начинали сотрудничать с зарубежными фирмами, вести переговоры о контрактах. Непосредственное участие в них принимал Ильхам Гейдарович. Он, выпускник МГИМО, кандидат исторических наук, оказался в своей стихии — живой практике международных отношений. В ходе переговоров свободно переходил с одного языка на другой — английский, французский, русский. И, словно губка, впитывал нефтяные премудрости. Словом, Ильхам Алиев легко сработался с новыми коллегами, как говорят, вписался в коллектив» [Андрианов, 2007, с. 128].

В разговорах с представителями нефтяных корпораций сам И. Алиев подчеркивал: «Вы защищаете интересы отдельных компаний, а мы защищаем интересы страны и азербайджанского народа. Если вы допустите ошибку, это отразится на одном проекте вашей компании. Если ошибемся мы, то эта ошибка нанесет вред всему азербайджанскому народу» [Андрианов, 2007, с. 131].

Опытные коллеги старались ему во всем помогать, однако переговоры затягивались, проходили в напряженной обстановке, ведь речь шла о миллиардных доходах, и ни одна из сторон не хотела потерять ни одного доллара. Участники переговорного процесса свидетельствовали, что особенно тяжело всем дались последние стадии согласования договоренностей весной и летом 1994 г. в Стамбуле и Хьюстоне.

Почти через год, в октябре 1995 г. И. Алиев по этому поводу дал интересное и информативное интервью газете «Гюнай»: «Прибыв в июле 1994 года в Хьюстон на последний этап переговоров, мы думали, что пробудем здесь неделю, самое большее десять дней, откорректируем какие-то стилистические погрешности в контракте, уладим незначительные спорные вопросы и вернемся» [Андрианов, 2007, с. 132]. Но И. Алиев сам отказался подписывать контракт в той формулировке, в которой его предложила американская сторона. Прежде всего речь шла о статусе Каспийского моря — там была фраза: «Соглашение вступит в силу лишь тогда, когда вопрос о принадлежности шельфа Каспию будет решен». Азербайджанцы понимали: значит — никогда, а потому настаивали на том, чтобы изъять это предложение из содержания договора. В конечном счете статью убрали, и переговоры сдвинулись с мертвой точки.

По их итогам 14 сентября 1994 г. Г. Алиев издал приказ, в котором высоко оценил экономическое, социальное и политическое значение проекта. Президенту ГНКАР Н. Алиеву было поручено подписать контракт о совместной разработке месторождений «Азери», «Гюнешли» и «Чираг» и долевом распределении нефтяной продукции между Государственной нефтяной компанией Азербайджана и девятью зарубежными фирмами, среди которых четыре были американскими — «Амоко», «МакДермотт», «Юнокал» и «Эксон».

Торжественная церемония подписания договора состоялась 20 сентября 1994 г. во дворце «Гюлистан» при участии высокопоставленных чиновников из США, России, Великобритании, Турции, Норвегии. По этому поводу Г. Алиев сказал, что «нефть — величайшее национальное богатство Азербайджанской Республики, поэтому ее и называют Страной огня» [Андрианов, 2007, с. 134]. Президент также отметил, что значение «контракта века» не ограничивалось финансовыми и экономическими перспективами: «<...> Мы демонстрируем открытость Азербайджана для иностранных инвестиций, независимость Азербайджанской Республики, способность решать вопросы путем использования своих биоресурсов. Нефтяной контракт создает условия и для других компаний наладить с Азербайджаном экономическое сотрудничество» [Алиев, 1994, с. 1].

Этот договор действительно стал поворотным пунктом для нефтяной промышленности Азербайджана, насчитывавшей сто пятьдесят лет в истории своего существования. Названное соглашение имело исключительное значение для сохранения и укрепления независимости Азербайджана.

Следовательно, Г. Алиев направил свои усилия на заключение нефтяного договора, названного «контрактом века», с целью привлечения ведущих компаний мира к добыче азербайджанских углеводородов, что должно было решить многочисленные экономические проблемы, с которыми столкнулось молодое государство с момента обретения своей независимости. Значительные усилия для достижения поставленных целей приложил сын президента И. Алиев, возглавивший делегацию, которая вела переговоры с западными партнерами. Именно он сумел добиться того, чтобы условия контракта отвечали прежде всего национальным интересам Азербайджана и способствовали развитию его экономики на капиталистических началах.

Литература / References

Андрианов В. И., Мираламов Г. Ф. *Ильгам Алиев: Портрет Президента Азербайджана*. М., 2007 [Andrianov V. I., Miralamov G. F. *Ilham Aliyev: Portrait of the President of Azerbaijan*. Moscow, 2007 (in Russian)].

Колчин С. Нефть и газ Каспия — стратегические интересы России. *Мировая экономика и международные отношения*. 1998. № 11. С. 112–119 [Kolchin S. Oil and gas of the Caspian Sea — strategic interests of Russia. *World Economy and International Relations*. 1998. No. 11. Pp. 112–119 (in Russian)].

Мамедов Р. Нефтяная дипломатия Баку. *Международная жизнь*. 2001. № 1. С. 50–59 [Mamedov R. Oil diplomacy of Baku. *International Life*. 2001. No. 1. Pp. 50–59 (in Russian)].

Митяева Е. В. Международные аспекты освоения нефтяных ресурсов Каспийского моря. *США. Канада. Экономика — Политика — Культура*. 1998. № 2. С. 115–127 [Mityaeva E. V. International aspects of the development of oil resources of the Caspian Sea. *USA. Canada. Economics — Politics — Culture*. 1998. No. 2. Pp. 115–127 (in Russian)].

Пашаев Х. М. *Манифест одного посла*. Баку, 2009 [Pashaev H. M. *Manifesto of one ambassador*. Baku, 2009 (in Russian)].

Чернявский С. И. Внешняя политика Азербайджанской Республики (1991–2005). *Кавказ в системе международных отношений*. Тренчин, 2006 [Chernyavsky S. I. Foreign policy of the Republic of Azerbaijan (1991–2005). *The Caucasus in the system of international relations*. Trenchin, 2006 (in Russian)].

Электронные ресурсы / Electronic Resources

Алиев Г. А. Выступление Президента Азербайджанской Республики Гейдара Алиева в Институте Гарримана Колумбийского университета США — 28 сентября 1994 года. URL: <https://lib.aliyev-heritage.org/ru/69625041.html> [Aliyev G. A. Speech by the President of the Republic of Azerbaijan Heydar Aliyev at the Harriman Institute of Columbia University, USA — September 28, 1994 (дата обращения: 19.04.2024)].